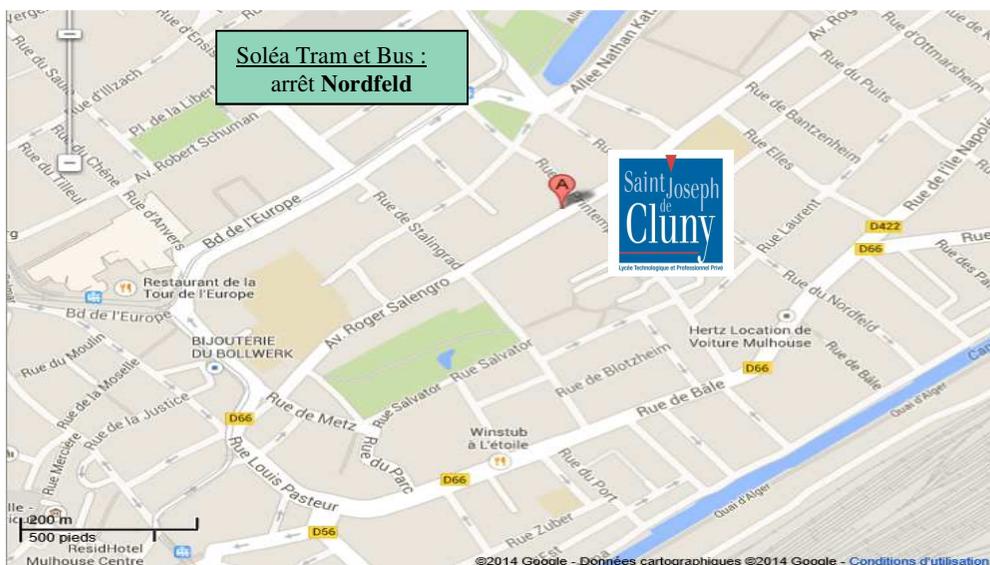


***Nos atouts :***

***Un accueil de tous, une ouverture à l'autre, un regard bienveillant pour chacun !***

***Un établissement de centre-ville à taille humaine, proche de la gare.***

***La réussite et le bien-être des élèves au cœur de nos préoccupations par un accompagnement individuel et collectif de l'équipe éducative, une pédagogie variée avec des projets concrets.***

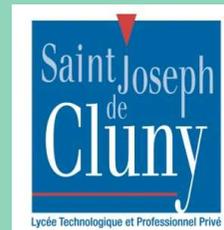


**LTP St Joseph de Cluny**

53, avenue Roger Salengro –  
68100 MULHOUSE

Tél. **Secrétariat** : 03 89 45 35 65

<http://www.lyceecluny-mulhouse.fr>



**Baccalauréat professionnel  
Métiers du Commerce et de  
la Vente  
Option B : Prospection Clientèle  
et Valorisation de l'Offre  
Commerciale**

**Formation sur 3 ans  
De 18 à 22 semaines de  
stage en entreprise**

*Des  
clés  
pour  
Réussir*

...

**Parce qu'il n'existe pas UN mais DES  
chemins d'orientation,  
Alors à chacun le SIEN !**

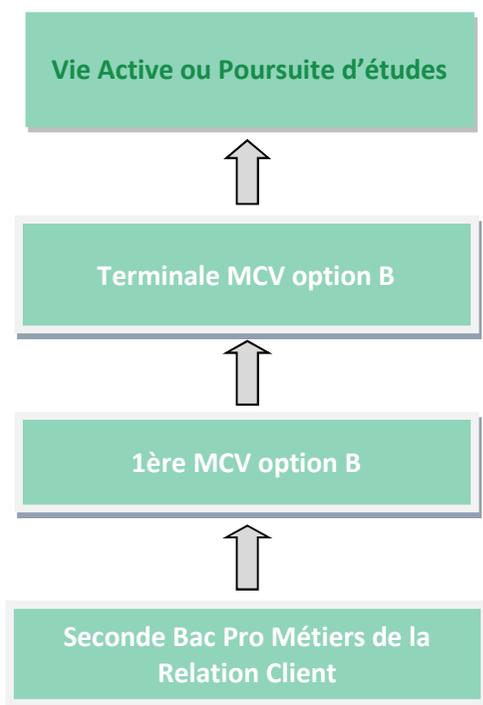
Le Baccalauréat professionnel Métiers du Commerce et de la Vente (MCV) option B est accessible après une seconde professionnelle de la famille des Métiers de la Relation Client (MRC).

Il forme à la fonction de représentant commercial, vendeur itinérant qui assure différentes activités :

- Gestion de son portefeuille clients (professionnels ou particuliers)
- Prospection
- Participation à la fidélisation des clients

Il utilise quotidiennement les outils informatiques et de communication. Il doit veiller à respecter les règles de confidentialité liées à son activité.

**De nombreuses possibilités d'évolution sont possibles vers des postes de responsable d'équipe, de technico-commercial.**



### Débouchés, poursuite d'étude :

- **Entrée dans la vie active**
- **MC** : Mention complémentaire  
Accueil réception
- **BTS** NDRC (Négociation et Digitalisation Relation Client),  
BTS MCO ( Management Commercial Opérationnel )...
- **Classe passerelle**
- **Concours administratifs**

- ✓ Une équipe d'enseignants expérimentés et impliqués
- ✓ Un professeur tuteur pour l'élève
- ✓ Un lien concret avec le monde professionnel : rencontre avec les professionnels, visites d'entreprise, participation à des concours
- ✓ Des classes à taille humaine
- ✓ Un accompagnement personnalisé, des modules en terminale préparant à l'insertion professionnelle ou à la poursuite d'études

### Une répartition équilibrée entre enseignement professionnel et enseignement général:

<b>Enseignement général :</b> Français Mathématiques Histoire-Géographie/Education morale et civique LV1 et LV2 (Anglais, allemand, espagnol) EPS Arts Appliqués Echange et Réflexion (enseignement pastoral)	14h*
<b>Enseignement professionnel :</b> Economie-droit Enseignement professionnel Co-intervention français /mathématiques avec l'enseignement professionnel Réalisation d'un chef d'œuvre Prévention santé et environnement <b>+ 18 à 22 semaines de stage en entreprise</b>	15h*
Accompagnement personnalisé/méthodologie /orientation	2h*

\*moyenne hebdomadaire sur les 3 années de formation